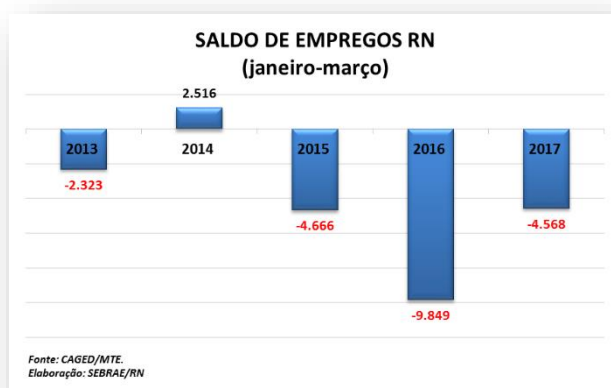


SÍNTESE CONJUNTURAL

As análises abaixo consideram séries históricas em períodos situados entre 2013 e 2017, referentes a saldo de empregos, entre janeiro e março, bem como arrecadação de ICMS e balança comercial do RN, os dois últimos entre janeiro e abril.

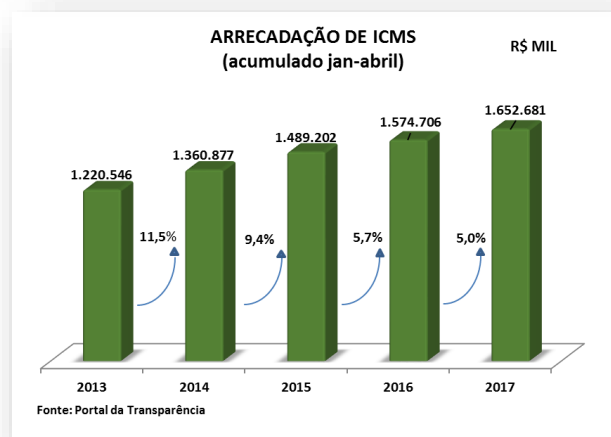
SALDO DE EMPREGOS NO RN

Os registros dos três primeiros meses de cada ano, no período 2013 a 2017, mostram que em cinco anos o Rio Grande do Norte perdeu 18.890 vagas de empregos, com grave retração do mercado de trabalho. Observa-se, porém, que é possível notar reversão na tendência negativa, pois em 2017 as vagas perdidas representaram 46,4% daquelas registradas em 2016, e estas haviam sido superiores em 2,15 vezes às do primeiro trimestre de 2015.



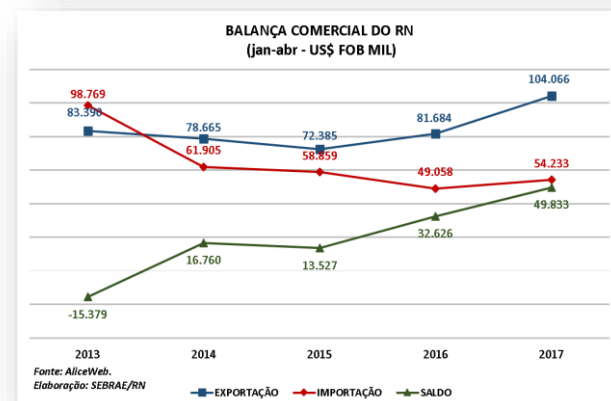
ARRECADAÇÃO DE ICMS

O ICMS arrecadado pelo fisco do Rio Grande do Norte no primeiro quadrimestre de 2017 aproximou-se de R\$ 1,7 bilhão, um crescimento nominal de 5,0% em relação a idêntico período, em 2016, aumento superior à inflação registrada pelo IGP-M (FGV), que foi de pouco mais de 3,7%. Usando-se o mesmo índice (IBGE não disponibilizara INPC no fechamento deste boletim) nota-se crescimento real nos cinco anos analisados, pois a inflação foi de 28,1%, enquanto a arrecadação cresceu 35,4%, nominalmente.



BALANÇA COMERCIAL

No primeiro quadrimestre de 2017 o comércio exterior potiguar continuou a mostrar ótimo desempenho, com superávit de US\$ 49,8 milhões na balança comercial. As exportações, que alcançaram US\$ 104 milhões, cresceram 27,4% em relação a igual período de 2016 e as importações, que cresceram 10,5%, registraram o valor de US\$ 54,2 milhões. Importante ressaltar a curva ascendente das exportações (entre 2015 e 2016 o crescimento fora de 12,8%).



NOTÍCIAS SETORIAIS

FÁBRICA DE PAINÉIS PARA ENERGIA SOLAR NO RN

Está confirmada pelo grupo Chinês Chint Eletrics Co., segundo maior fabricante de placas fotovoltaicas do mundo, a instalação de uma fábrica de placas fotovoltaicas para geração de energia solar numa área de 25 hectares, próximo à praia de Pitangui no município de Extremoz, até o fim de 2018. Serão investidos 112 milhões na primeira fase do projeto, que originará a geração de mais de 1.300 empregos diretos e indiretos no RN.

RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

O Microempreendedor individual – MEI, ou a pessoa física, pode renegociar suas dívidas em condições especiais pela plataforma www.consumidor.gov.br, no período de 8 a 31 de maio. Esta ação faz parte da 4ª semana nacional de educação financeira, que ocorre de 8 a 14 de maio e conta com orientações e palestras. O SEBRAE é parceiro desta ação promovida pelo Banco Central do Brasil. Aos interessados em renegociar suas dívidas, basta acessar o site e preencher formulário, que lhe serão encaminhadas as instituições que aderiram à renegociação como Banco do Brasil, Caixa Econômica, Bradesco, Santander e Itaú.

SELO FISCAL NOS GARRAFÕES DE ÁGUA MINERAL

A partir de 1º de maio, os garrafões de 10 e 20 litros de água mineral só poderão sair das envasadoras com selo fiscal do governo do Estado. Esta ação permite que o consumidor tenha maior segurança sobre a qualidade do produto, além de garantir que as empresas cumpram suas obrigações fiscais junto ao governo do Estado.

As lojas revendedoras poderão comercializar os garrafões sem o selo fiscal até 30 de julho. O custo do selo (R\$ 0,10) será utilizado como crédito na quitação dos impostos estaduais. Caso a empresa não cumpra com a obrigação, poderá receber multa de até R\$ 100,00 por garrafão.

AEROPORTO DE SÃO GONÇALO DO AMARANTE PODE SOFRER REDUÇÃO DE VOOS

Durante os meses de setembro e outubro deste ano, a pista principal do Aeroporto de São Gonçalo do Amarante estará fechada para reforma. A notícia traz inquietude para o setor de turismo, que pode sofrer retração pela redução de voos nacionais e internacionais.

ARTIGO DO MÊS

O SONHO DE EMPREENDER

Gilvanise Borba Maia
Gerente da Unidade de Orientação Empresarial - UOE



Quem de nós nunca sonhou em empreender, ter um pequeno negócio, se tornar independente e ganhar dinheiro sendo o seu próprio patrão?

Assim como a maioria (41%) de nós, o Sr. João Carlos, profissional experiente no ramo de serralheria, vislumbrava o dia em que adquiriria sua liberdade, iria se tornar empresário, sim empresário, e nos seus sonhos mais dourados poderia fazer seu horário, pôr em prática tudo aquilo que ele tanto falava para o patrão, mas este parecia não escutar, pois não implantava suas ideias.

A oportunidade apareceu, não exatamente como o nosso João Carlos gostaria, após tirar na loteria, mas fruto de uma demissão. Passado o susto inicial, ele até que achou bom, recebeu “uma nota” e poderia montar a sua serralheria.

Nem precisava perder tempo com planejamento, nem estudar o mercado, afinal quem entendia mais de serralheria que ele? Os anos foram excelentes professores da arte de trabalhar o ferro e os clientes amavam suas peças primorosamente elaboradas.

Após os primeiros meses de muito trabalho (e cadê a opção de “fazer o próprio horário?”), correndo para comprar, pagar fornecedores, aluguel, água, energia, prestação dos equipamentos, tributos, salário... o João Carlos está agora pensando em como é difícil gerir o único funcionário que tem e, não é só, a clientela não está fazendo fila na entrada da loja. Aliás estão ficando mais raros – os antigos conhecidos não precisam de grades todos os meses.

Até descobrir que as contas estavam se acumulando e que as vendas não iam acontecendo como deveriam, que o conhecimento técnico da atividade fim não era suficiente, não foi necessário muito tempo. Felizmente há tempo de evitar o encerramento da atividade (como acontece com 28% dos MEI's do RN, principalmente por falta de clientes).

Ao despertar, ainda que um pouco tarde, para a necessidade e planejar o negócio, João Carlos elaborou um Plano de Negócio e buscou se capacitar em gestão de empresa, envolvendo: conhecimento do mercado, técnicas de compra, vendas, atendimento ao cliente, gestão de pessoas e de finanças. Todo este esforço resultou em uma empresa fortalecida para enfrentar os desafios diários, capaz de identificar novos caminhos e novas formas de caminhar.

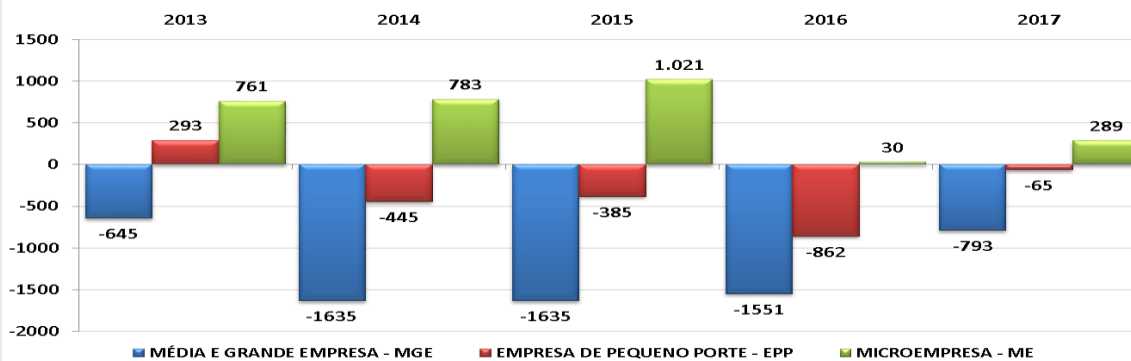
E hoje, como está a empresa do João Carlos? Muito bem, obrigada!

PEQUENOS NEGÓCIOS DO RN

NÚMERO DE MEI FORMALIZADOS NO RN
(Nos últimos 13 meses)



SALDO MENSAL DE EMPREGOS FORMAIS
(Por porte da empresa contratante em março)



EVOLUÇÃO DOS OPTANTES PELO SIMPLES NACIONAL NO RN

